

KARRIERE-UPGRADE

GEFÄLLIG?



PRESALES CONSULTANT DMS (w/m/d)

DEINE VORTEILE



38,5-Stunden-Woche



Mobiles Arbeiten



Family-Work-Balance



30 Tage Urlaub



Flexibles Arbeitszeitmodell



Firmenwagen-Option



Hansefit, Business Bike



Weitere Benefits

DEINE AUFGABEN

- ▶ Förderung und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- ▶ Verantwortung für die Akquirierung neuer Kunden für IT-DMS-Lösungen
- ▶ Erstellung und Verhandlung von Angeboten mit (Neu-)Kunden bis zum Vertragsabschluss
- ▶ Planung und Durchführung von Unternehmens- und Produktpräsentationen sowie Workshops
- ▶ Enge Zusammenarbeit mit dem DMS-Team im Hinblick auf die Realisierbarkeit von Kundenwünschen
- ▶ Erreichung unserer Wachstums- und Umsatzziele

DEIN PROFIL

- ▶ Erfolgreich abgeschlossenes Studium in BWL, Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung, Quereinsteiger:in mit Berufserfahrung
- ▶ Erste Berufserfahrung als Vertriebsmitarbeiter:in, idealerweise im Vertrieb von IT-Lösungen
- ▶ Starke Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- ▶ Engagierte, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- ▶ Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ▶ Reisebereitschaft

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

TSO-DATA GmbH | Kim Langner
Preußenweg 10 | 49076 Osnabrück | +49 (541) 1395-0
kariere@tso.de | kariere.tso.de | tso.de

